

# ¿CÓMO HAGO UN VIDEO PITCH?

---

Fondo Semilla



Ministerio de Producción  
Presidencia de la Nación

# CARACTERÍSTICAS DEL VIDEO PITCH

ASPECTO A TENER EN CUENTA

QUÉ	CÓMO	POR QUÉ	QUIÉNES
Problema identificado	Producto = Solución	Justificar proyecto	Equipo emprendedor

---

# CARACTERÍSTICAS DEL VIDEO PITCH



## ¿Qué es un video pitch?

Es una presentación breve y concisa de la idea o proyecto que debe durar hasta 3 minutos.

### ASPECTO A TENER EN CUENTA

- 1 Empezar con una presentación del problema identificado
- 2 Contar cómo resuelve ese problema el producto o servicio ofrecido
- 3 Explicar por qué la solución propuesta es innovadora
- 4 Describir al equipo que integra el emprendimiento y por qué logrará que el emprendimiento tenga éxito

# ¿QUÉ?

## PROBLEMA IDENTIFICADO

### ASPECTO A TENER EN CUENTA

- ▶ Dar a conocer cuál es el problema o necesidad no resuelta por el cliente target, cuáles son o serán tus clientes, sus características, sus necesidades/deseos en relación al producto/servicio que se ofrece
  - ▶ Dar una idea de la dimensión del mercado potencial y cuáles son tus competidores
  - ▶ Si al evaluador no se le brinda información del mercado, no tiene manera de evaluar qué tanto el emprendedor lo conoce, y puede dar por supuesto lo contrario
  - ▶ Recordá que tenés que captar la atención de tu interlocutor por lo tanto intentá contar una historia y ser empático
-

# ¿QUÉ?

## PROBLEMA IDENTIFICADO

ASPECTO A TENER EN CUENTA

### DEBERÁS RESPONDER LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:

- ▶ ¿Cuál es el problema que identificaste para darle solución?
  - ▶ ¿Por qué es un problema?
  - ▶ ¿A quién se le presenta ese problema?
  - ▶ ¿Cómo soluciona la persona ese problema en la actualidad?
-

# ¿CÓMO?

## PRODUCTO = SOLUCIÓN

### ASPECTO A TENER EN CUENTA

- ▶ Se debe tener en cuenta cómo se descubrió o identificó la oportunidad y cómo se le ocurrió al equipo emprendedor la solución al problema
  - ▶ Es bueno mostrar qué cosas se hicieron y cómo se hacen
  - ▶ Es significativo mostrar alguna forma de producto mínimo viable (prototipo de producto, proceso de producción piloto, etc.), para que el evaluador pueda tener noción de las características del producto o servicio y entender si tiene algún tipo de innovación
  - ▶ Es mejor usar imágenes antes que mucho texto
-

# ¿CÓMO?

## PRODUCTO = SOLUCIÓN

ASPECTO A TENER EN CUENTA

### DEBERÁS RESPONDER LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:

- ▶ ¿Cómo proponés solucionar vos el problema identificado?
  - ▶ ¿Cuál es la característica distintiva de tu producto/servicio?
  - ▶ ¿Cuál es la ventaja que tiene tu emprendimiento por sobre la competencia?
  - ▶ ¿Por qué dirías que es innovador?
-

# ¿POR QUÉ?

## JUSTIFICAR PROYECTO

ASPECTO A TENER EN CUENTA

- ▶ En el cierre del video el emprendedor y debería responder cuál será el impacto de recibir los fondos en la formación, el funcionamiento y crecimiento del negocio
-



# ¿POR QUÉ? JUSTIFICAR PROYECTO

ASPECTO A TENER EN CUENTA

## DEBERÁS RESPONDER LA SIGUIENTE PREGUNTA:

- ▶ ¿Por qué deberíamos elegir tu proyecto?
-

# ¿QUIÉN?

## EQUIPO EMPRENDEDOR

- ▶ Que aparezcan todos los miembros, presentarlos y conocer la experiencia profesional, personal, sus habilidades y estudios (formales e informales) que puedan aportar al proyecto
  - ▶ No es imprescindible que hablen todos los miembros
  - ▶ Es importante demostrar diversidad y complementariedad
-

# ¿QUIÉN?

## EQUIPO EMPRENDEDOR

ASPECTO A TENER EN CUENTA

### DEBERÁS RESPONDER LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:

- ▶ ¿Cómo está formado el equipo emprendedor?
  - ▶ ¿Por qué, como equipo, tendrán éxito en el desarrollo del negocio?
  - ▶ ¿Cómo y por qué tu experiencia aporta valor al proyecto?
  - ▶ ¿Qué problemas o deficiencias tiene tu equipo en la actualidad? ¿Qué le falta?
-

**¡MUCHAS  
GRACIAS!**

---

Fondo Semilla



Ministerio de Producción  
Presidencia de la Nación